

The image features a high-speed train in the foreground, positioned on tracks that run across a detailed map. The map shows various geographical features, roads, and railway lines. The background is divided into three main color zones: an orange zone in the top left, a green zone in the middle left, and a dark grey zone at the bottom. The train is white with a red and blue stripe. The text 'Binarysystem' is located in the top right, with a green square and an orange square above the 'y' and 's' respectively.

Binarysystem®

**Software de gestión ferroviaria
para la expansión internacional
- 5 consideraciones esenciales**

En los últimos años hemos asistido a un importante cambio en el sector ferroviario europeo, ya que los operadores ya establecidos intentan crecer adentrándose en nuevas zonas geográficas.

Aunque organizaciones como **OUIGO España** y **Eurostar (Thalys)** han demostrado que la expansión internacional tiene mucho que ofrecer, hay que tener en cuenta que la entrada en un nuevo mercado es una operación de gran envergadura para cualquier

operador ferroviario.

La expansión internacional requiere conocimientos y experiencia en el sector, personal para conseguir y luego cumplir los contratos, y también infraestructuras tecnológicas totalmente nuevas. Este último aspecto es el tema central de este artículo, en el que se analiza el software operativo necesario para respaldar este tipo de iniciativas.



SOFTWARE OPERATIVO FERROVIARIO: CONSIDERACIONES PARA NUEVOS MERCADOS

Para cualquier operación ferroviaria, la seguridad, la eficiencia y la fiabilidad son componentes esenciales. Esto no es diferente cuando se trata de un nuevo mercado, pero después de haber ayudado a diversas organizaciones, creemos que hay elementos específicos que son particularmente importantes cuando se entra en un nuevo mercado, y que deberían ser requisitos previos de cualquier socio tecnológico.

AMPLIA EXPERIENCIA FERROVIARIA

Entrar en un nuevo mercado significa tener la capacidad de comprender y responder a las necesidades locales. Por supuesto, un buen software es vital, pero igual de importante es trabajar con un socio que tenga experiencia y conocimientos amplios y diversos. Esto significa contar con expertos ferroviarios que cubran distintos países y que conozcan tanto el ferrocarril de pasajeros como el de mercancías. Asegúrate de que tu proveedor puede ofrecer productos de optimización de recursos diseñados específicamente para el ferrocarril, teniendo en cuenta las diferencias entre el transporte ferroviario de pasajeros y el de mercancías.

SOFTWARE COMO SERVICIO (SAAS)

Un modelo SaaS es especialmente valioso en los nuevos mercados porque su infraestructura ligera permite al equipo dedicar su tiempo de forma eficaz. Alejandro Sánchez, de OUIGO España: «Casi todos nuestros sistemas son Software como Servicio (SaaS). Somos muy decididos al respecto: somos un equipo pequeño, y esto nos permite externalizar esfuerzos y competencias, reduciendo los costes de infraestructura y mantenimiento.»

MOBILE FIRST

La gestión a través de los dispositivos móviles de las operaciones es fundamental tanto para la seguridad como para la eficacia. Por lo tanto, conviene trabajar con un socio que pueda ofrecer soluciones diseñadas para aprovechar la tecnología móvil en todos los aspectos de la operación. La adopción de las comunicaciones por dispositivos

móviles garantiza una eficiencia total a la hora de organizar al personal, maximizando así las oportunidades de conseguir nuevos contratos y ejecutarlos de forma rentable.

RESULTADOS PROBADOS

Es un hecho constatado que sólo se tiene una oportunidad para causar una primera impresión. Del mismo modo, un operador sólo tendrá una oportunidad para realizar la primera implantación en un nuevo mercado. Por lo tanto, es esencial que el proyecto se desarrolle según lo previsto, lo que requiere el apoyo de un socio tecnológico con un historial probado en este tipo de proyectos.

CAPACIDAD DE COMPARTIR DATOS

Muchos operadores ferroviarios tienen dificultades para obtener y utilizar los datos de su sistema, lo que puede suponer un grave problema cuando se entra en un nuevo mercado, dados los riesgos y el intenso escrutinio de los indicadores clave de rendimiento (KPI) para garantizar el éxito de la expansión. Esto es especialmente cierto en el caso de los operadores que forman parte de grupos más grandes, con la obligación de informar de los KPI a una organización central. La apertura y el intercambio de datos han sido parte fundamental de la solución Binary desde el primer día, y son una de las principales razones por las que adoptamos las nuevas tecnologías Cloud, SaaS y Mobile en nuestra solución ferroviaria especializada. Nuestra oferta cumple las normas internacionales de intercambio de datos, como TAP-TSI.

GARANTÍA DE SEGURIDAD

La seguridad y el cumplimiento de las normas de seguridad son, por supuesto, consideraciones primordiales para cualquier operación ferroviaria. Entrar en un nuevo mercado plantea retos adicionales: la necesidad de nuevas incorporaciones de personal, técnicos, tecnología y, a menudo, normativas diferentes. Por lo tanto, es esencial trabajar con un socio tecnológico que ya haya ayudado a los operadores a garantizar la seguridad y cumplir la normativa en diversos mercados y zonas geográficas.

En los últimos 13 años, Binary System ha proporcionado soluciones a más de 60 clientes en ocho países diferentes, entre los que se incluyen grandes operadores como **SNCF**, **OUIGO** y **Trenord**. Estas organizaciones se han beneficiado de una solución contrastada y específica para el sector ferroviario que incluye una serie de configuraciones creadas para diferentes regiones, y que permite adaptar la solución existente a normativas regionales adicionales.

Como resultado, Binary es capaz de ofrecer una solución robusta y demostrada que puede entregarse rápidamente, garantizando el cumplimiento y una válvula de seguridad eficaz sin tener que pagar o esperar a que se desarrolle una solución.

CONCLUSIÓN

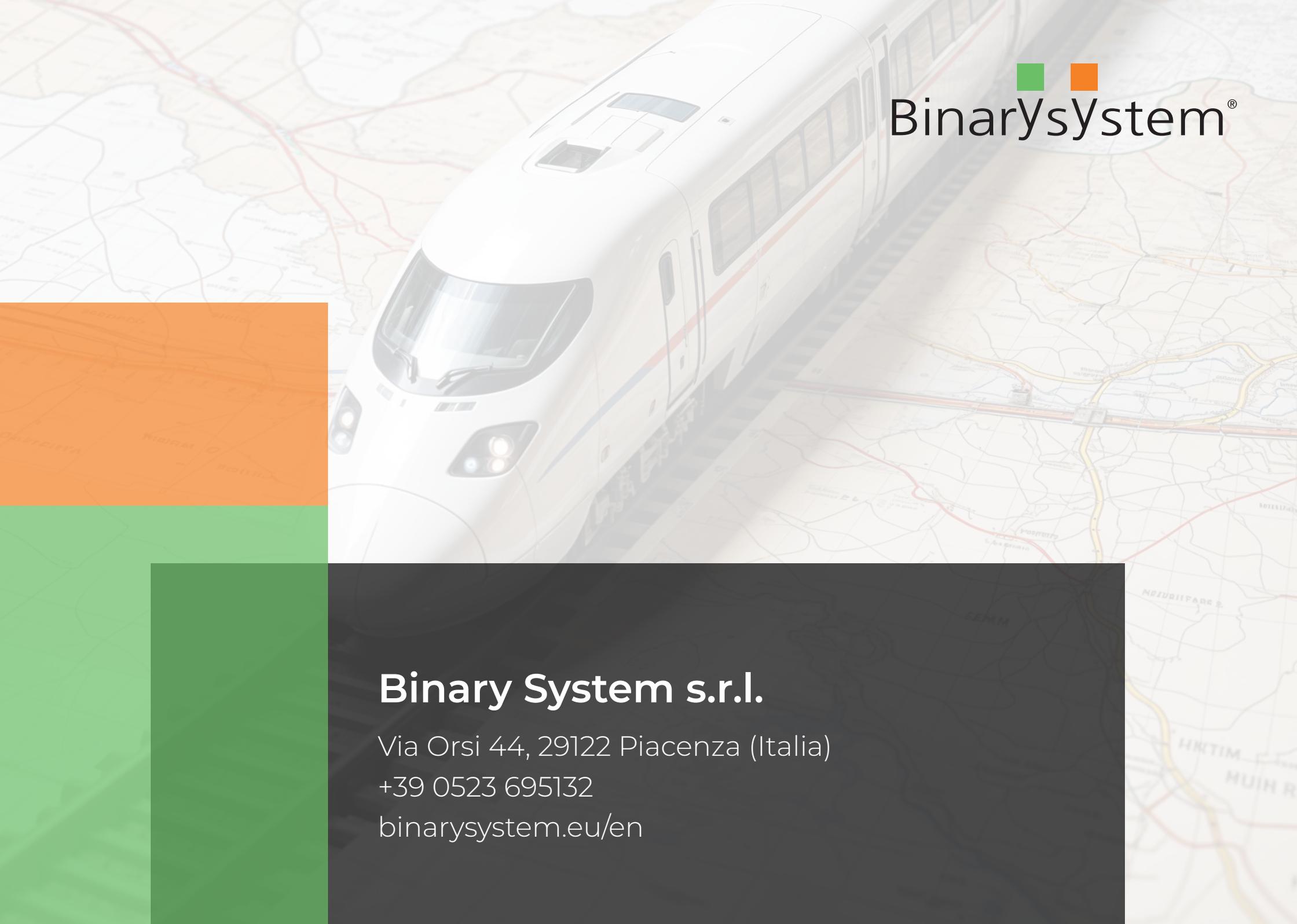
Como ha comprobado el equipo de **OUIGO España**, cuando se entra en un nuevo mercado es esencial trabajar con un auténtico socio tecnológico y no con un proveedor.

Como dice Alejandro Sánchez de OUIGO: «Queremos trabajar con un socio de confianza. Binary es una buena opción para OUIGO España: el alcance de la solución es muy amplio, y el modelo de negocio SaaS de Binary nos une al éxito. Confiaremos en que Binary System crezca en paralelo a nosotros, continuando con una solución al nivel de excelencia que requerimos.»

«OUIGO ha llegado a España con una visión de éxito a largo plazo. Llegaremos a nuevos destinos y aumentaremos los servicios - manteniendo siempre un enfoque completo en la seguridad, la calidad y un buen nivel de satisfacción del cliente respetando los horarios.»

Como muestra este artículo, la expansión internacional presenta enormes oportunidades para los operadores. Habiendo apoyado a organizaciones que han tenido éxito en estas áreas, te invitamos a ponerte en contacto para tratar cómo SoftRail de Binary System puede ayudarte a cumplir tus aspiraciones.



A high-speed train, likely a Shinkansen, is shown in motion, blurred to suggest speed. It is white with a red and blue stripe. The background is a map of a region, possibly in Italy, with various roads and geographical features. The train is positioned diagonally across the frame, moving from the top right towards the bottom left.


BinarySystem®

Binary System s.r.l.

Via Orsi 44, 29122 Piacenza (Italia)

+39 0523 695132

binarysystem.eu/en